ОРГАНІЗАЦІЯ ОБ'ЄДНАНИХ НАЦІЙ
УКРАЇНА

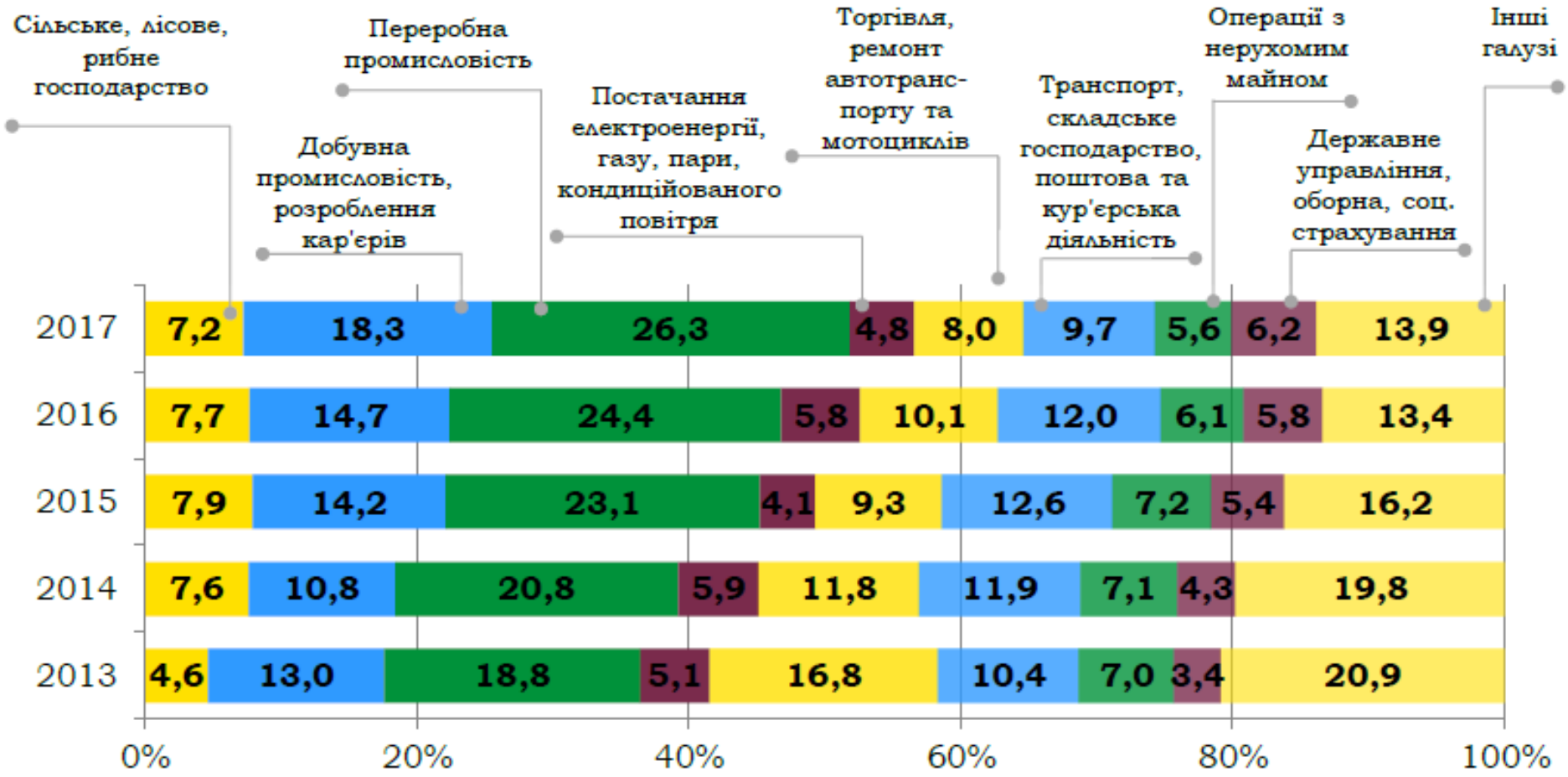
EUADS

ПРЯМУЄМО РАЗОМ

БІЗНЕС-ПЛАНУВАННЯ ДІЯЛЬНОСТІ АГРАРНОГО ПІДПРИЄМСТВА

ВОЛЕНЩУК НАТАЛІЯ АНАТОЛІЇВНА
к.е.н., сільськогосподарський експерт-дорадник з бухгалтерського обліку і аудиту
E-mail: volenshchuk_nataliia@ukr.net, agro-consalt@ukr.net

Публікація видана в межах реалізації проєкту «Школа успішного фермера», що реалізується в партнерстві з Громадською організацією «Східноукраїнська сільськогосподарська дорадча служба» в межах Програми ООН із відновлення та розбудови миру за фінансової підтримки Європейського Союзу.



Динаміка структури економіки Донецької області за обсягом валової доданої вартості, відсотків

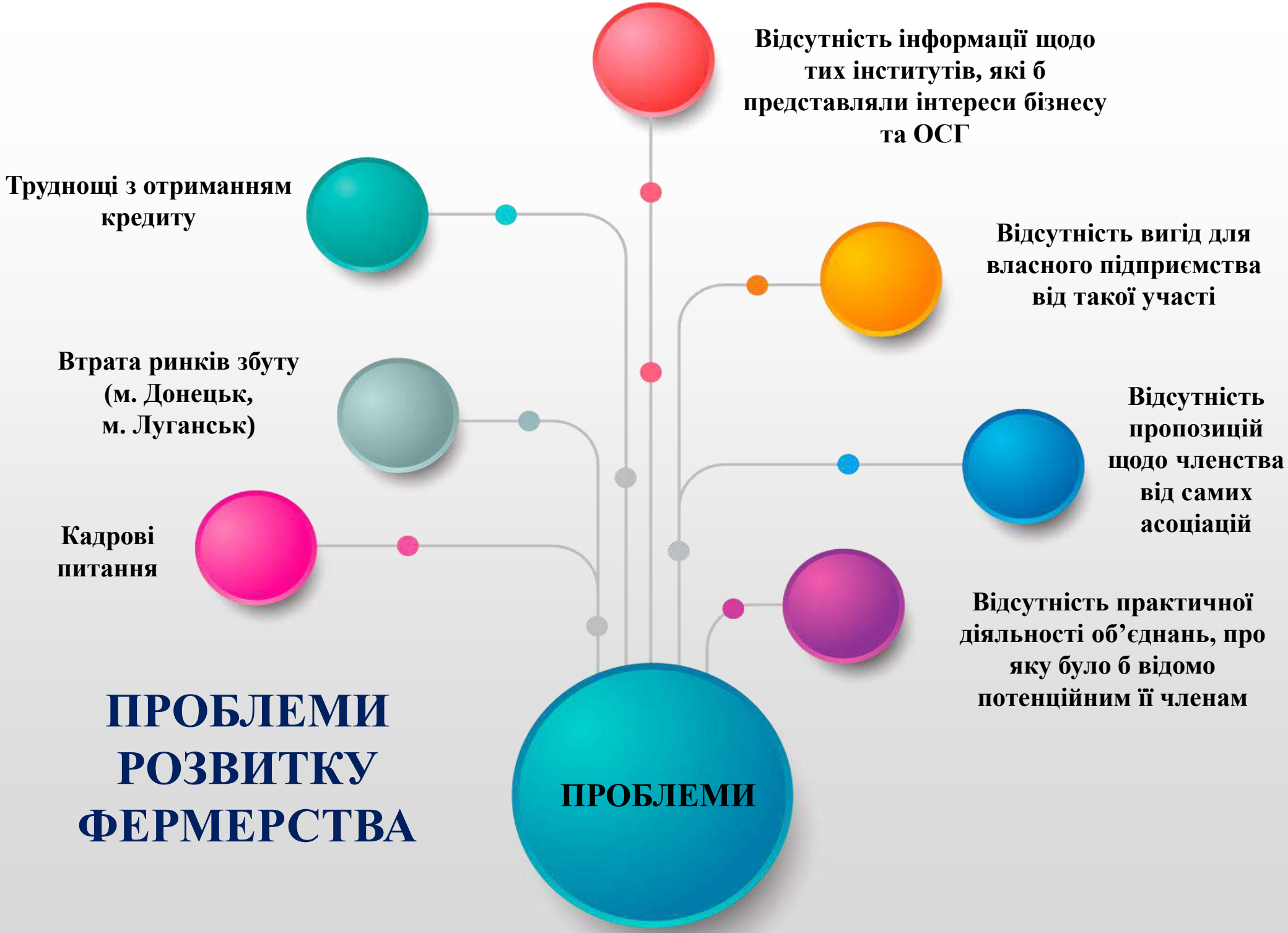
Розвиток с/г підприємств

сільгосптоваровиробниками Донецької області було придбано **80 одиниць** сільськогосподарської техніки та обладнання на загальну суму 83,5 млн. грн.

Впровадження інновацій в АПК

ПрАТ «АПК-ІНВЕСТ» продовжено будівництво **тваринницького комплексу:** виробничого майданчика дорощування і відгодівлі товарних свиней (відгодівельний цех № 2) 4-а черга будівництва (готовність 38,76%) (**Покровський район** – 60,2 млн. грн.); **ТОВ «Піг Фарм»** – 1 приміщення – готовність 98%, 1 приміщення – 10% (**Волноваський район** – 7,0 млн. грн.)

ПРОБЛЕМИ РОЗВИТКУ ФЕРМЕРСТВА



ДЛЯ ЗАПОЧАТКУВАННЯ ТА РОЗВИТКУ АГРАРНОГО БІЗНЕСУ ІСНУЄ ПОТРЕБА В КОШТАХ

Банк (кредит)

Інвестор

Дотації з держави (державні програми)

Міжнародні організації (безповоротна фінансова допомога)

Програми розвитку фермерських господарств як інструмент залучення інвестицій у розвиток сільських територій

КОНКУРС ГРАНТІВ НА ЗАПОЧАТКУВАННЯ, ВІДНОВЛЕННЯ ТА РОЗШИРЕННЯ МІКРО, МАЛИХ ТА СЕРЕДНІХ ПІДПРИЄМСТВ В ОКРЕМИХ РАЙОНАХ ТА МІСТАХ ДОНЕЦЬКОЇ, ЛУГАНСЬКОЇ ТА ЗАПОРІЗЬКОЇ ОБЛАСТЕЙ

UNDP

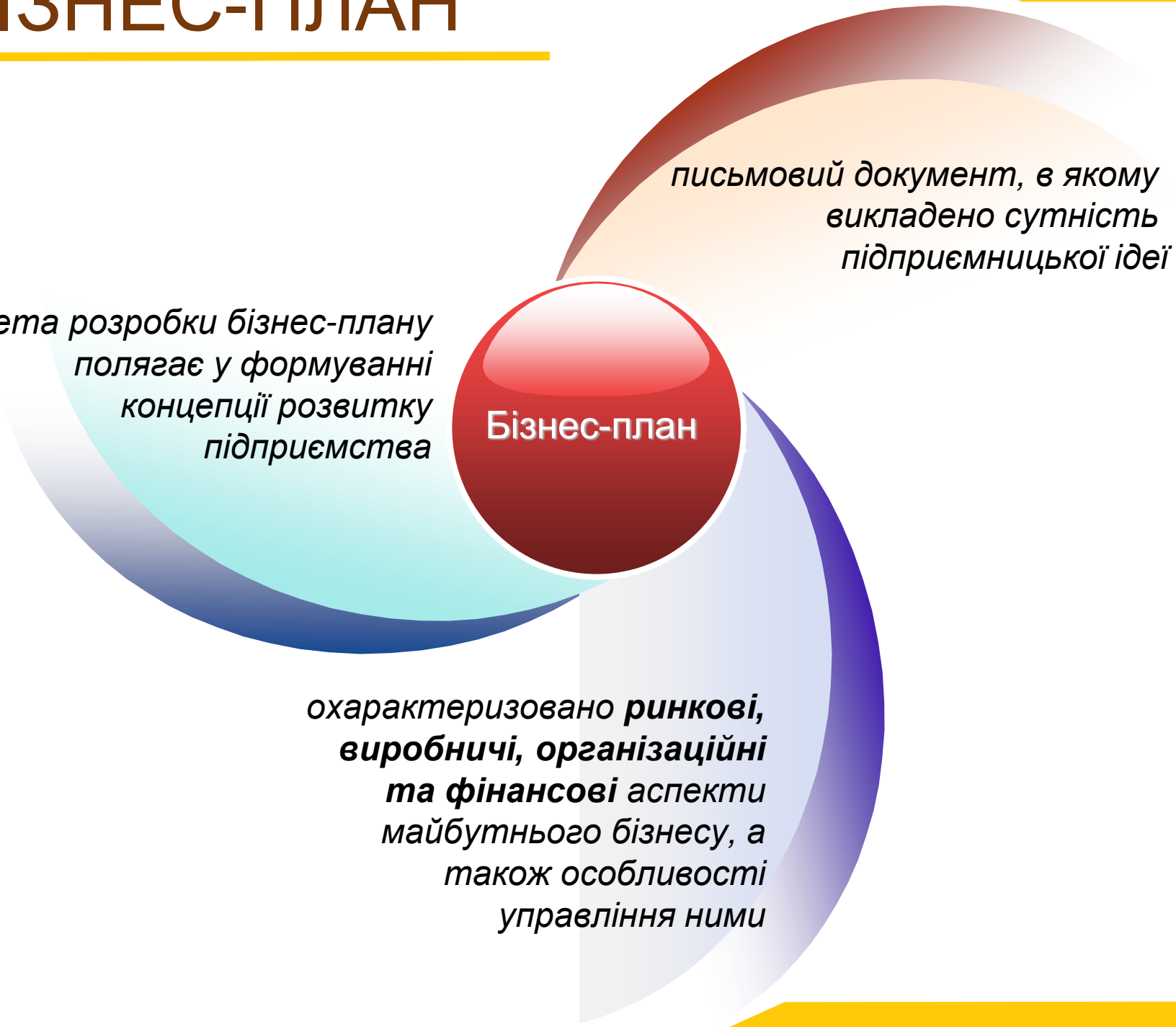
USAID FROM THE AMERICAN PEOPLE

ПРОГРАМА USAID З АГРАРНОГО І СІЛЬСЬКОГО РОЗВИТКУ (АГРО)

ПРОЄКТУ БІЗНЕС-РОЗВИТКУ ПЛОДООВОЧІВНИЦТВА

UHBDP Canada MEDA

БІЗНЕС-ПЛАН


Бізнес-план
письмовий документ, в якому викладено сутність підприємницької ідеї
мета розробки бізнес-плану полягає у формуванні концепції розвитку підприємства
охарактеризовано **ринкові, виробничі, організаційні та фінансові** аспекти майбутнього бізнесу, а також особливості управління ними

ПРИЗНАЧЕННЯ БІЗНЕС-ПЛАНУ

Вивчити перспективи розвитку майбутнього ринку збуту, щоб виробляти те, що можна продати

Оцінити витрати, які будуть необхідні для виготовлення і збуту продукції, і порівняти їх з тими цінами, за якими можна буде продавати свої товари, щоб визначити потенційну прибутковість задуманої справи

Виявити всілякі "підводні камені", що підстерігають бізнес у перші роки його реалізації

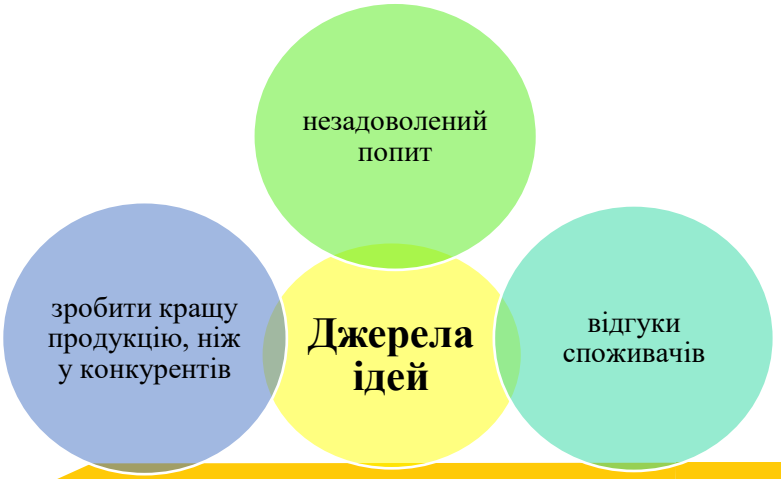
Стадії бізнес-планування

формування бізнес-ідеї, яка полягає в виробництві нового продукту (наданні нової послуги) або в прийнятті нового технічного, організаційного чи економічного рішення

З чого починати та що робити?

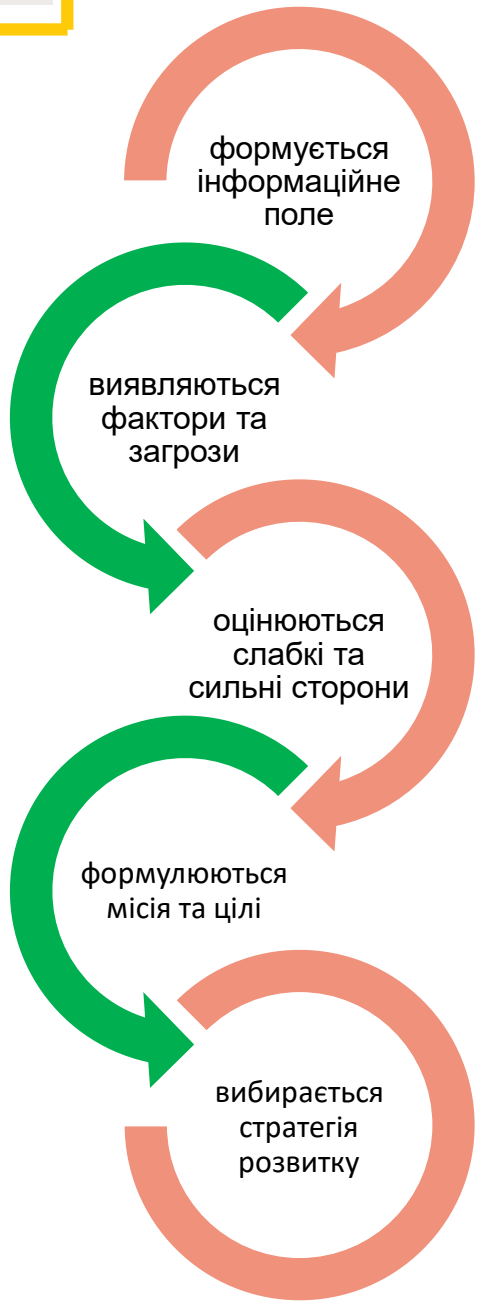
1) здійснюється пошук підприємницької ідеї
2) обирається сфера діяльності
3) обґрунтовується доцільна форма організації бізнесу

початкова стадія



Стадії бізнес-планування

підготовча стадія



стадія розроблення

ЗАГАЛЬНА ЛОГІКА РОЗРОБКИ БЗНЕС-ПЛАНУ

вибір виду продукції для ринку

вибір місцезнаходження підприємства

дослідження ринкового середовища майбутнього бізнесу

прогнозування обсягів продажу продукції

визначення виробничих параметрів майбутнього бізнесу

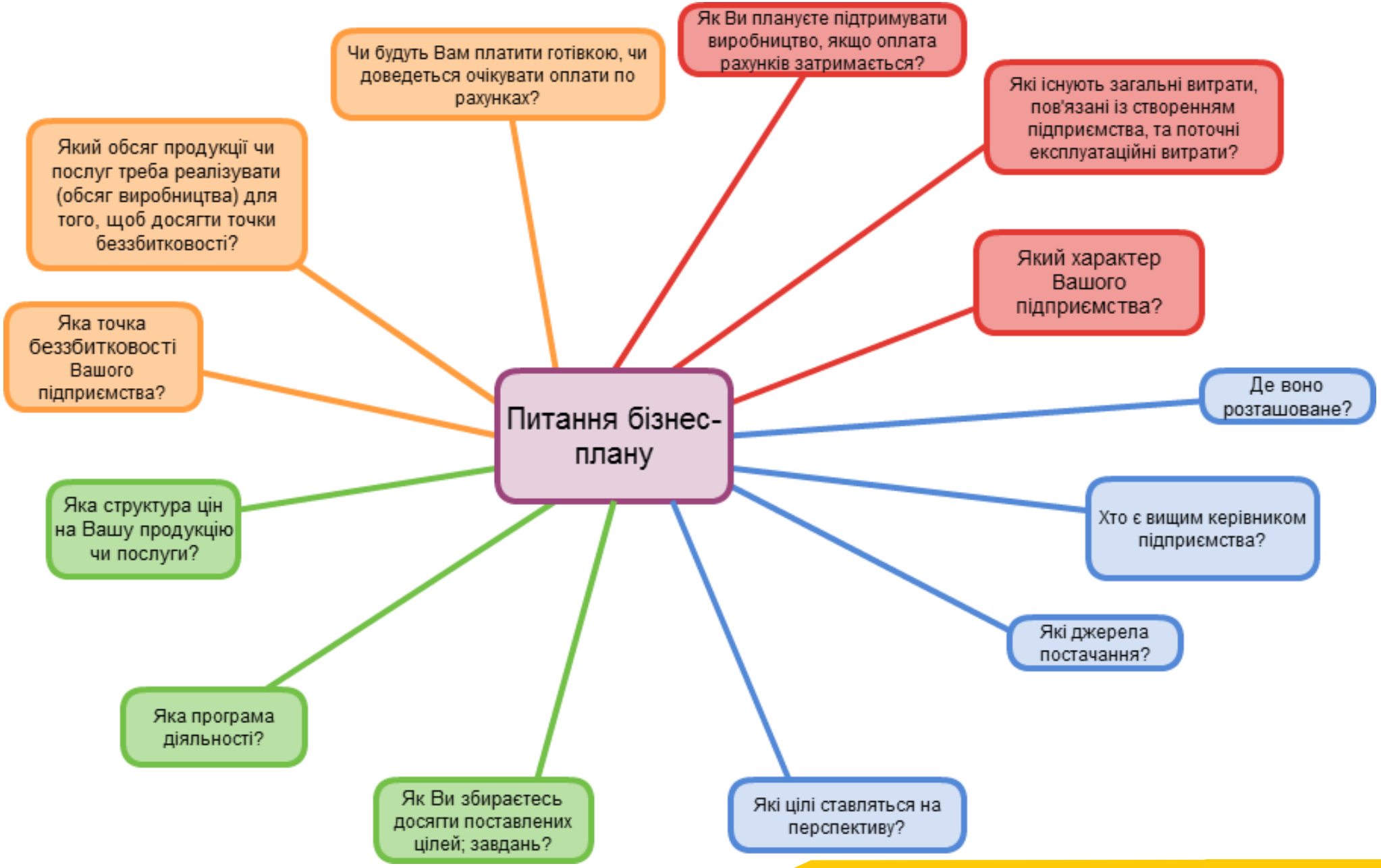
опрацювання цінової та збутової політики

опис можливих ризиків і розробка заходів щодо їх мінімізації

складання кошторису, фінплану, руху грошових коштів

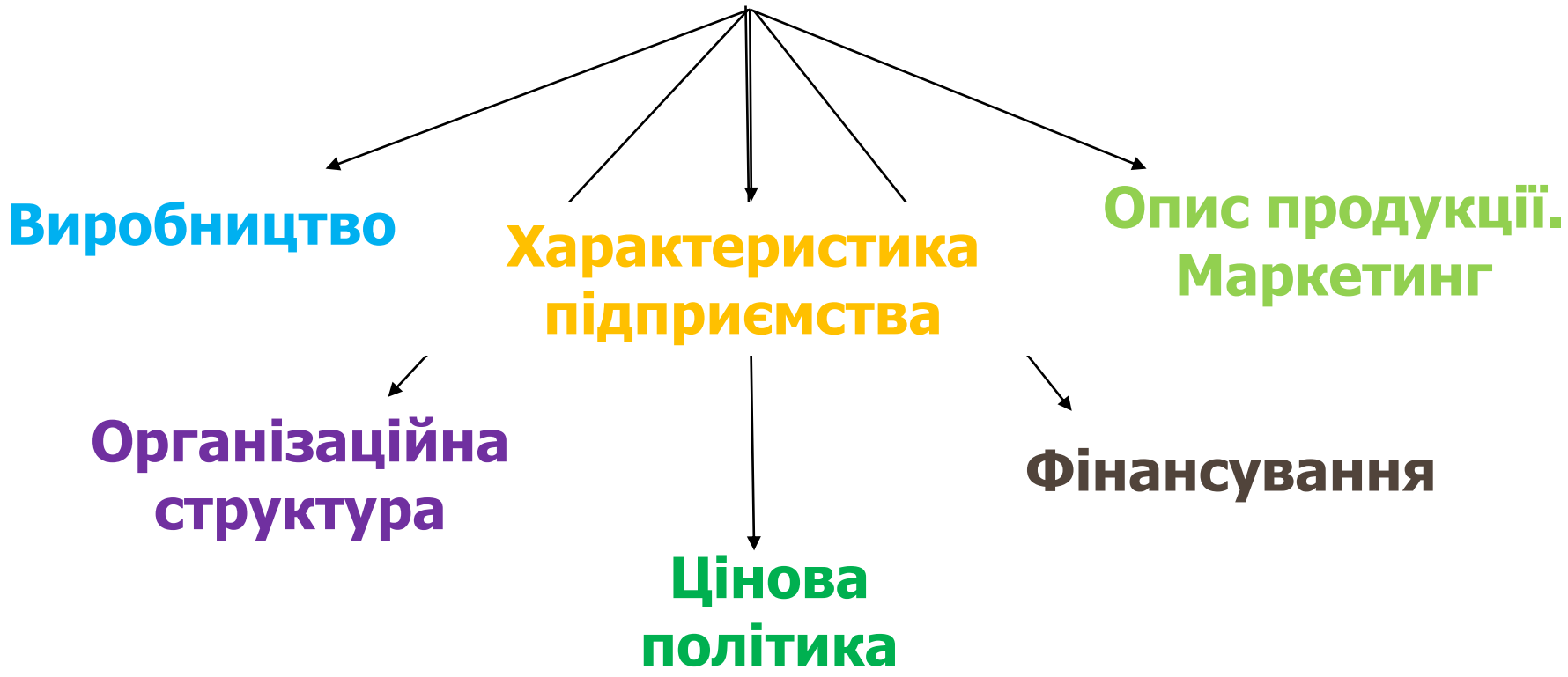
оцінка фінансових параметрів майбутнього бізнесу

БІЗНЕС-ПЛАН


Питання бізнес-плану
Чи будуть Вам платити готівкою, чи доведеться очікувати оплати по рахунках?
Як Ви плануєте підтримувати виробництво, якщо оплата рахунків затримається?
Які існують загальні витрати, пов'язані із створенням підприємства, та поточні експлуатаційні витрати?
Який обсяг продукції чи послуг треба реалізувати (обсяг виробництва) для того, щоб досягти точки беззбитковості?
Який характер Вашого підприємства?
Яка точка беззбитковості Вашого підприємства?
Де воно розташоване?
Яка структура цін на Вашу продукцію чи послуги?
Хто є вищим керівником підприємства?
Які джерела постачання?
Яка програма діяльності?
Як Ви збираєтесь досягти поставлених цілей; завдань?
Які цілі ставляться на перспективу?

стадія реалізації

Бізнес-план


Виробництво
Характеристика підприємства
Опис продукції. Маркетинг
Організаційна структура
Фінансування
Цінова політика

1. ХАРАКТЕРИСТИКА ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА

Що являє собою підприємство як засіб одержання прибутку.

На чому буде базуватися його успішна діяльність.

Чим підприємство займається (буде додатково займатися), що являє собою продукт (послуга), хто є клієнтами.

Опис ситуації у сфері бізнесу (як підприємство вписується в обрану сферу бізнесу, стан справ у цій сфері, оцінка перспектив розвитку).

Організаційно-правова форма підприємства, організаційна структура, засновники, персонал і партнери, дата створення.

Місце розташування підприємства (коротко описати: адреса підприємства, характеристика будинку або приміщення, власність або оренда, необхідність реконструкції, чим гарне місце для бізнесу).

Специфіка роботи (сезонність, час роботи (години і дні тижня), і інші особливості, зв'язані зі сферою бізнесу або використовуваних ресурсів).

2. ОПИС ПРОДУКЦІЇ

Найменування продукції (послуги)

Короткий опис і основні характеристики продукці.

Конкурентноздатність продукції (послуги), по яких параметрах випереджає конкурентів, по яким уступає їм

Наявність або необхідність ліцензування випуску продукції

СЕРТИФІКАТ,
що засвідчує сортові якості насіння,
від 17 серпня 2018 р. № 004089

Серія АН № 013314

Виданий ТОВ "ТД Гермес"
(суб'єкт насінництва)

про те, що за результатами проведення польового оцінювання насіннєвого посіву, розташованого м.Березань, Баришівський район, Київська область
(місцезнаходження)

на полі № 4 ділянки № площею 65 гектарів, культури соняшник сорту ОДІСЕЙ генерації F1 насіння має сортову чистоту (типовість) 100 відсотків та визнано таким, що відповідає категорії сертифіковане.
(клас, категорія, стан)

Сертифікат виданий Державне підприємство "Державний центр сертифікації і експертизи сільськогосподарської продукції"
(повне найменування органу з оцінки відповідності, що належить до сфери управління Мінагрополітики)

на підставі акта польового оцінювання від 17 серпня 2018 р. № 004089

Є.М. Ігнатенко
(ініціали та прізвище)

МП

ГАРАНТІЙНЕ ЗОБОВ'ЯЗАННЯ

Збереження сортових якостей насіння від збирання врожаю до сівби (реалізації) гарантую.

(підпис) (ініціали та прізвище фізичної особи — підприємця або керівника юридичної особи чи її представника)

МП (у разі наявності)

СЕРТИФІКАТ,
що засвідчує посівні якості насіння,
від 12 листопада 2018 р. № 009271

Серія АА № 048814

Виданий Державне підприємство "Державний центр сертифікації і експертизи сільськогосподарської продукції"
(повне найменування органу з оцінки відповідності, що належить до сфери управління Мінагрополітики, або органу з оцінки відповідності, незалежно від форми власності)

на насіння, що належить ТОВ «Торгівельний Дом - Гермес»
(прізвище, ім'я, по батькові фізичної особи-підприємця або найменування юридичної особи, місцезнаходження)

м.Київ, вул. Дегтярівська, буд. 53-А

Відомості про походження насіння

Вироблено Україна
(прізвище, ім'я, по батькові фізичної особи — підприємця або найменування юридичної особи, місцезнаходження)

Культура соняшник
Сорт ОДІСЕЙ
Категорія та генерація СН (F1)
Рік урожаю 2018
Номер партії UA-10-01-014/0107-18
Маса партії 11880,0 кілограмів
Кількість одиниць упаковки 1100
Відомості про маркування партії насіння етикетки № 16593635 - 16594734

Середня проба надійшла для випробування згідно з актом від 01 листопада 2018 р. № 4 і зареєстрована за номером 6810-18

Результати випробування

1. Зовнішній огляд (зазначається відхилення від норми):
1) колір нормальний
2) запах нормальний

2. Чистота, відсотків:
вміст насіння основної культури 99,9
у тому числі:
обрушеного 0
проросло 0

3. Схожість 97 відсотків
1) умови проведення аналізу:
вФ; 20-30°С
(субстрат, температура (°С))
4-10 дн.
(тривалість (дні), попереднє охолодження)
2) кількість аномальних проростків 3
3) кількість твердого насіння 0
у тому числі життєздатного 0
4) кількість нормально пророслого насіння (енергія проростання) 95 відсотків

строки придатності

вид продукту (свіжий, заморожений, консервований)

упаковка

3. ПЛАН МАРКЕТИНГУ

Опис ринку збуту продукції (послуги).

Опис постачання товару від місця виробництва до місця продажу або споживання. Опис каналів збуту продукції (послуги)

Чим підприємство займається (буде додатково займатися), що являє собою продукт (послуга), хто є клієнтами.

Стратегія залучення споживачів, виходячи з можливостей.

Прогнозовані обсяги продажу.

ЗБУТ ПРОДУКЦІЇ. КАТЕГОРІЇ ВИРОБНИКІВ

1 ГРУПА

- дрібні ОСГ (обсяг земель – 0,5 га), які орієнтовані на продаж надлишків, вирощеної/виробленої ними продукції. Цільове вирощування на продаж переважно не здійснюється. Основною функцією даної категорії ОСГ виступає компенсація нестачі певного виду продукції на локальному рівні. Територія продажу обмежується територією сільської ради, ринками в районних центрах. Можливий варіант: продаж дома транзитним покупцям, якщо ОСГ розташовано на шляхах транспортного сполучення

2 ГРУПА

- ОСГ, які мають цільове вирощування/виробництво товарів для продажу, площа від 0,5 га, кількість худоби перевищує середньостатистичні показники території. Такі виробники орієнтовані на продаж своєї продукції кінцевим покупцям через самостійну торгівлю на районних ринках (ринках у містах обласного підпорядкування), а також на збут продукції оптовим посередникам.

3 ГРУПА

- підприємства та крупні ОСГ, що стовідсотково орієнтовані на задоволення потреб покупців і мають більш диверсифіковані канали збуту, в тому числі і магазини/супермаркети, власну мережу маркетингу, переробні підприємства.

prom

АНАЛІЗ ТА ОЦІНКА МАРКЕТИНГОВИХ ТА ЛОГІСТИЧНИХ КАНАЛІВ ФОРМУВАННЯ МІСЦЕВОГО РИНКУ ПЛОДО-ОВОЧЕВОЇ ТА М'ЯСО-МОЛОЧНОЇ ПРОДУКЦІЇ

Моделі маркетингових та логістичних каналів

АНАЛІЗ ТА ОЦІНКА МАРКЕТИНГОВИХ ТА ЛОГІСТИЧНИХ КАНАЛІВ ФОРМУВАННЯ МІСЦЕВОГО РИНКУ ПЛОДО-ОВОЧЕВОЇ ТА М'ЯСО-МОЛОЧНОЇ ПРОДУКЦІЇ

Моделі маркетингових та логістичних каналів

SWOT аналіз

S - сильні сторони

наявність власних каналів збуту
ефективна реклама

наявність власних розробок продукції, новаторство

належний стан технічної бази

W - слабкі сторони

недостатнє фінансове забезпечення

застосування у виробництві застарілих технологій

O - можливості

вітчизняні товаровиробники мають можливість зайняти певну нішу на світовому продовольчому ринку, а саме: нішу виробництва екологічно чистої аграрної продукції

сприятливі погодні умови

T – виклики

низький рівень конкурентноздатності вітчизняного сектору в цілому на світовому ринку

слабкий розвиток ринкової інфраструктури

нестабільність погодних умов

4. ЦІНОВА ПОЛІТИКА

Собівартість продукції.

Розмір відпускної ціни.

Фактори, що впливають на коливання цін.

ПРОПОЗИЦІЙНА ЦІНА =

Розрахункова собівартість одиниці продукції

+

рівень рентабельності

Сучасний стан українського ринку насінництва зернових культур характеризують такі проблеми функціонування

01 **невідповідність ринкових цін на насіння зернових культур залежно від урожайності й якості продукції, що дестабілізує галузь у цілому;**

02 **слабка інформаційна забезпеченість та прозорість ринку і, як наслідок, відсутність рівноважної ціни, що визначає реальний попит і пропозицію**

03 **поява на ринку великої кількості посередницьких структур, що диктує сільгоспвиробникам невигідні цінові умови**

ІНФОРМОВАНІСТЬ ПРО РІВЕНЬ РИНКОВИХ ЦІН

Загальний рівень інформованості як виробників/переробників, так і ОСГ щодо ринкових цін на продукцію є ***достатньо високим.***

92 %

представників бізнесу

84 %

домогоспо-дарств

володіють інформацією про ціни на продукцію, яку виробляють

коливання цін залежить від загального рівня попиту та пропозиції на конкретну позицію і важко прогнозується окремими виробниками, що особливо гостро відчувається на ринку плодо-овочевої продукції.

МСП та ОСГ достатньо проблематично конкурувати з великими холдингами, які диктують ціни на ринку та насичують мережеві канали торгівлі, що і обумовлює існуючу структуру збуту в регіоні.

5. ВИРОБНИЧИЙ ПЛАН

Основні виробничі операції

Машини та устаткування

Виробничі н невиробничі приміщення

6. ОРГАНІЗАЦІЙНИЙ ПЛАН

Обґрунтування вибору юридичної форми організації бізнесу

Визначення потреби в персоналі з розподілом по категоріях працівників, кваліфікації (досвіду), необхідної чисельності, вартості та джерелам покриття потреб в персоналі (рекомендуємо виконати в табличній формі).

Створення організаційної структури управління фірмою на якій мають бути показані всі організаційні одиниці фірми їх ієрархія і зв'язки.

ФОП	I група

Граничний обсяг доходів на рік	**1 млн грн**

Кількість найманих працівників	**не передбачено**

Види діяльності	**- торгівля на ринках, - надання побутових послуг населенню**
Ставка єдиного податку	**210,20 грн./міс.**

Ставка єдиного внеску	**1100,00 грн./міс.**

<u>Приклад 1.</u> Сплата єдиного податку та ЄСВ платниками I групи у 2020 році:

Фізособа-підприємець I групи за 2020 рік повинен буде сплачувати незалежно від факту отримання доходу:

- ЄСВ **1100,00 грн.** в місяць (**13200,00 грн.** в рік)
- єдиний податок **210,20 грн**. в місяць (**2522,40 грн**. в рік)

За рік податкове навантаження – **15722,40 грн.**

ФОП	II група

Граничний обсяг доходів на рік	**5 млн грн**

Кількість найманих працівників	**10 осіб (не більше)**
Види діяльності	**- виробництво, продаж товарів; -надання послуг населенню та платникам єдиного податку; - ресторанне господарство**

Ставка єдиного податку	**944,60 грн./міс.**

Ставка єдиного внеску	**1100,00 грн./міс.**

<u>Приклад 2.</u> Сплата єдиного податку та ЄСВ платниками II групи у 2020 році:

Фізособа-підприємець II групи за 2020 рік повинен буде сплачувати незалежно від факту отримання доходу:

- ЄСВ **1100,00 грн.** в місяць (**13200,00 грн.** в рік)
- єдиний податок **944,60 грн**. в місяць (**11335,20 грн**. в рік)

За рік податкове навантаження – **24535,20 грн.**

ФОП НЕ мають права надавати послуги юридичній особі (загальна система оподаткування), а тільки населенню та платникам ЄП (як ФОП так і ЮО)

ФОП, ЮО | III група

Граничний обсяг доходів на рік	**7 млн грн**

Кількість найманих працівників	**не обмежено**

Види діяльності	**без обмежень**

Ставка єдиного податку	**5 % від доходу** **3 % від доходу + ПДВ**
Ставка єдиного внеску	**1100,00 грн./міс.**

<u>Приклад 3.</u> Сплата єдиного податку та ЄСВ платниками III групи у 2020 році:

Фізособа-підприємець II групи за 2020 рік повинен буде сплачувати незалежно від факту отримання доходу:

- ЄСВ **1100,00 грн.** в місяць (**13200,00 грн.** в рік)
- єдиний податок при доході річному 1 млн. грн. при ставці ЄП 5% (**50000,00 грн**. в рік)

За рік податкове навантаження – **63200,20 грн.**

ФОП мають право надавати послуги чи реалізувати товар ЮО

Агровиробники | **IV група**

Юридичні особи

частка сільгоспвиробництва за попередній рік (не менше або дорівнює) **75 %**

Фізичні особи

проводять діяльність виключно в межах фермерського господарства (лише з членами сім'ї або самостійно)

Площа угідь або водного фонду **не менше 2 га (не більше 20 га)**

Ставка єдиного податку

Ставка єдиного внеску

з 1 га сільгоспугідь або земель водного фонду залежить від категорії земель (у % до бази оподаткування)

1100,00 грн./міс.

7. ОЦІНКА РИЗИКІВ

Можливі ризики та причини їх виникнення

Оцінка ступеню ризику (визначення потенційних негативних наслідків).

Механізми реагування на можливі негативні наслідки.

Заходи для нейтралізації, мінімізації або компенсації можливих негативних наслідків тієї або іншої діяльності

8. КОШТОРИС ТА ФІНАНСИ

Кошторис (бюджет бізнес-плану)

Фінансовий план

План руху грошових коштів

8. ФІНАНСОВИЙ ПЛАН

ДОХОДИ — ВИТРАТИ — податок = ПРИБУТОК

Виручка від реалізації насіння с/г культур, від реалізації продукції тваринницва

Виручка від надання агротехнічних послуг іншим ФОП, ЮО чи сільському населенню

Витрати на придбання насіння, ЗЗР, добрив, молодняка тварин, витрати на пальне, витрати на посів та збирання (якщо відсутня своя техніка), витрати на оренду земель, адміністративні, збутові

Єдиний податок чи податок 18 % (якщо на загальній системі оподаткування)

Виручка – Собівартість = Валовий прибуток

Виручка – Повні витрати = Прибуток до оподаткування

Виручка – Повні витрати – Сума податку = Чистий прибуток

строк реалізації проєкту 2 місяці

перший транш – 75 %
другий транш – 25 %

здійснити оплату за кошторисом проєкту в повному обсязі

ТЕНДЕР

≥ 12000,00 грн. з ПДВ за одиницю

01 ***Рахунок-фактура***
ФІРМА 1

Рахунок-фактура 02
ФІРМА 2

03 ***Рахунок-фактура***
ФІРМА 3

ЛИСТ-ОБГРУНТУВАННЯ 04
на проведення тендеру

підтвердження від ПРООН → **купівля обладнання, сировини**

ЗВІТУВАННЯ

- Договір купівлі-продажу
- Фотографії обладнання
- Рахунок-фактура
- Видаткова накладна, ТТН
- Акт прийому-передачі
- Платіжне доручення
- Виписка банку
- Документи по тендеру
- Трудовий договір
- Повідомлення з податкової
- Списки учасників семінару
- Роздатковий матеріал

http://ccc-tck.org.ua/

https://gurt.org.ua/

Ідея

1 Пошук грантів для малого бізнесу

2 Написання бізнес-плану, подача документів

3 Захист бізнес-плану

4 Укладення договору

5 Реєстрація підприємства, відкриття рахунку

6 Отримання першого траншу

ДОРОЖНЯ КАРТА

по написанню бізнес-плану, подальшої реалізації та звітування

Реалізація

7 Проведення тендеру на купівлю обладнання

8 Працевлаштування осіб за трудовим договором

9 Проведення всіх заходів за проєктом

10 Звітування про використання гранту

11 Отримання другого траншу

12 Видача сертифікату про використання гранту

ДОРОЖНЯ КАРТА

по написанню бізнес-плану, подальшої реалізації та звітування

БІЗНЕС-КЕЙС

умовний приклад

Підприємство **ТОВ «СВІТАНОК»,** с. Розлив Великоновосілківський район.

Займається вирощуванням **ячменю ярого та технічної коноплі**, на вирощування якої має ліцензію.

Бажає прийняти участь у грантовому **Конкурсі ПРООН** на придбання сівалки для посіву сільськогосподарських культур.

За проєктом планує **придбати сівалку вітчизняного виробника** та в подальшому звернутись за державною компенсацією за програмою **«25 % компенсації с/г техніки».**

1. ВИД ЕКОНОМІЧНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ

Основна ідея – ведення сільського господарства на орендованих у 65 місцевих жителів земельних ділянках (загальна площа – 83,0 га) та вирощування якісної та конкурентоспроможної продукції – **ячмінь ярий та технічна конопля.**

ТОВ «СВІТАНОК» створено у 2007 р. Основний код **КВЕД - 01.11** Вирощування зернових культур (крім рису), бобових культур і насіння олійних культур.

Досвід одного із засновників – **15 років** в галузі сільського господарства та обробітку паїв.

Місце провадження діяльності – **с. Розлив (Великоновосілківський район).**

Підприємство має на меті **надавати агротехнічні послуги** селянам та фермерам в найближчому радіусі від місця основної діяльності.

За проєктом буде здійснюватись **діяльність у таких напрямках**:

1) вирощування зернових і олійних культур;
2) допоміжна діяльність у рослинництві;
3) оптова торгівля зерном, насінням і кормами для тварин.

Передбачаються **інноваційні наукові підходи в аграрній сфері**: лабораторний аналіз ґрунту, спеціальні мікродобрива та живлення, агротехнічний контроль бур’янів.

2. ОПИС ПРОДУКЦІЇ

Продукція та послуги, що будуть запропоновані ТОВ «СВІТАНОК» в процесі діяльності за бізнес-планом:

1) **Зерно та солома ячменю**. Буде вирощено зерно та солому, частина яких буде запропонована місцевому населенню для годування худоби за доступною ціною. За вирахуванням попиту місцевого населення зерно ячменю ярого, що буде залишатись, буде реалізовано за ринковою вартістю трейдерам та переробним підприємствам.

2) **Насіння та солома технічної коноплі**. Планується вирощувати живильне, збагачене поліненасиченими жирними кислотами, вітамінами і мікроелементами насіння.

3) **Агротехнічні послуги:** осіння і весняна підготовка ґрунту власним причіпним обладнанням – оранка, боронування, культивація; сівалкою буде забезпечено ефективний посів зернових та інших культур; надання в оренду частини складу для зберігання зерна, соломи.

Конкурентні переваги продукції: *відсутність конкурентів в найближчому радіусі – для агротехнологічних послуг, висока якість продукції, екологічність та безпечність для подальшого споживання, відповідність всім державним вимогам та стандартам.*

Недоліки: *невеликі обсяги виробництва, відсутність ефекту масштабу.*

3. ПЛАН МАРКЕТИНГУ

Зерно ячменю ярого планується **реалізувати регіональним зернотрейдерам** на умовах Incoterms-2020 EXW. Доставка до зернового терміналу буде здійснена власними транспортом або транспортною компанією.

Певна частина зерна ячменю ярого та вся солома буде залишатись на складі для **виплати орендної плати 65 власникам земельних ділянок** для годування худоби, окрім тих, хто забажає оплату в грошовій формі. Передбачено пільгові ціни на зерно та солому для реалізації їх місцевому населенню.

Стосовно **насіння технічної коноплі** існують колективні домовленості з іншими підприємствами у Київській, Сумській та інших областях про складання загального об'єму для експорту продукції до Європи під конкретні контракти, а також сприяння у реалізації продукції та участі у вигідних проєктах з боку Асоціації "Українська технічна конопля" (м. Київ).

Просування та реклама. Для просування продукції на ринку будуть використані інтернет-ресурси та торговельні онлайн-майданчики для подібних оголошень, в т.ч. **мережа «OLX», «Prom.ua» та інші, а також місцева громадськість.**

Для залучення нових клієнтів та розширення клієнтської бази плануємо застосовувати такі заходи: **знижки від обсягу, знижки постійним клієнтам, мінімальні ціни для селян, здійснення рекламних заходів, участь у виставках.**

4. ЦІНОВА ПОЛІТИКА

Собівартість пролукції (зерно ячменю ярого та технічної коноплі) складається з сукупності витрат на підготовку ґрунту, посівний матеріал, добрива, послуги посіву (оренду сівалки), догляд за сходами (ЗЗР), оренду землі, збір врожаю (оренду комбайну, вантажівки), оплату праці, відновлення агротехніки, адміністративні та збутові витрати. Витрати на 1 га **12150,00 грн.** для ячменю ярого та **14550,00 грн/га** для технічної коноплі. **Собівартість агротехнічних послуг** складається з витрат пального, амортизації обладнання, оплати праці тракториста з нарахуваннями ЄСВ.

Відпускна ціна 1 тони зерна кормового ячменю згідно з Incoterms 2020 складає **4200,00 грн. без ПДВ**, соломи - **1500,00 грн. без ПДВ**; вартість 1 тони насіння технічної коноплі - **29000,00 грн**. **без ПДВ**. Можливі сезонні ринкові коливання цін, а також зміна ціни в залежності від якості товару (вміст корисних/шкідливих речовин, вологість, чистота та інше). Запланована сума виручки від реалізації за рік становить **1421000,00 грн.** (при обсягах ячмінь - 80,0 т, солома – 240,0 т, технічна конопля – 25,0 т).

Агротехнічні послуги для місцевих малих та особистих господарств, які потребують підтримки у скрутному становищі, будуть надаватися за пільговими цінами (по собівартості), для більш великих платоспроможних замовників вартість буде ринковою (середньою у регіоні).

5. ВИРОБНИЧИЙ ПЛАН

Для вирощування технічної коноплі **наявна ліцензію на культивацію, перевезення, використання, зберігання та знищення технічної коноплі від 07.11.2018 р.**

В результаті реалізації бізнес-плану буде **використовуватись обладнання та устаткування:** трактор ЮМЗ-6-120, оприскувач Cebeco Afrifac, очисний сепаратор зерна БСХ-3.01-100, борона зубова ЗБ-5-5, культиватор суцільного обробітку КН-3,2, культиватор міжрядного обробітку, складське приміщення.

Технологія виробництва ячменю ярого та технічної коноплі полягає у наступному: зяблева оранка усієї площі (83,0 га) причіпним плугом восени; передпосівна підготовка ґрунту у березні: боронування та культивування; посів ярового ячменю сорту «Елвін» (Канада), обробленого захисними препаратами від хвороб та шкідників та одночасне внесення добрив у вигляді аміачної селітри (здійснено на половині від загальної площі) за допомогою орендованої зернової сівалки; обробка другої половини поля у початку квітня гербіцидами причіпним оприскувачем для тотального знищення багаторічних бур'янів, які встигли набрати вегетативну масу на поверхні; посів насіння технічної коноплі сорту «Гляна», обробленого засобами захисту; подальший догляд за посівами ячменю та коноплі методом позакореневої обробки мікродобривами, засобами захисту рослин, біологічними препаратами для стимулювання імунітету, посухостійкості, збільшенню врожаю.

Плановий урожай зерна ячменю 2-3 т/га або 80-120 т, соломи 3 т/га або 120 т; насіння технічної коноплі 0,6-0,8 т/га або 25-34 т, соломи 3 т/га або 120 т.

Зберігання урожаю в насіннєвому складі площею 623 кв.м. **Транспортування** з поля до складу шляхом найму вантажівки. **Збір врожаю** ячменю планується у липні-серпні, коноплі – у вересні орендованим комбайном. Постачальники матеріалів (посівний матеріал, дизпаливо, засоби захисту рослин, добрива та інше) мають добру репутацію, пропонують доступні ціни та якість, доставку в строк безпосередньо до господарства.

6. ОРГАНІЗАЦІЙНИЙ ПЛАН

Юридична адреса у місці фактичної діяльності (с. Розлив, Великоновосілківський району) та сплата податків у місцевий бюджет.
ТОВ перебуває на **спрощеній системі оподаткування** є платником єдиного податку четвертої групи для сільгоспвиробників.
Засновниками є: Федоров Федор Федорович, Іванов Іван Іванович, Петров Петро Петрович.

На підприємстві **працевлаштовані:** директор, бухгалтер, агроном, тракторист, робітники. На сезонні роботи приймаються чоловіки та жінки.

До місцевого бюджету ТОВ «СВІТАНОК» **платить податки**: єдиний податок IV групи у розмірі 5510,00 грн., ПДФО з заробітної плати – 15606,00 грн., військовий збір – 1300,50 грн., ЄСВ з заробітної плати – 19068,00 грн., ПДФО з нарахування орендної плати – 34361,00 грн., військовий збір – 2863,00 грн.

РИЗИКИ

1

Несприятливі кліматичні умови

(надмірний)

своєчасний посів культур на основі аналізу прогнозів погоди різних метеослужб, готовності ґрунту; використання біостимуляторів для зміцнення витривалості, імунітету, стресостійкість; своєчасне закриття вологи боронуванням

2

Зростання цін на матеріали

(допустимий)

регулярний моніторинг цін у різних постачальників; пошук альтернативних засобів без втрати якості; завчасне придбання запланованої кількості матеріалів з урахуванням запасів

3

Фінансові ризики

(допустимий)

створення високого фінансово-кредитного потенціалу

8. ФІНАНСОВИЙ ПЛАН

Статті	РАЗОМ за рік
1. Дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	**1421000**
2. Собівартість продукції	**1116592**
2.1. Змінні витрати (п.2.1.1 + ...+п.2.1.7)	**648496**
2.1.1. Сировина та матеріали (насіння ячменю ярого та технічної коноплі)	**177600**
2.1.2. Підготовка ґрунту (оранка, культивація, боронування, знищення бур'янів)	**119500**
2.1.3. Мінеральні добрива	**94620**
2.1.4. Засоби захисту рослин, мікродобрива	**49800**
2.1.5. Послуги з найму сівалки для посіву	**29880**
2.1.6. Послуги з найму комбайна для збирання врожаю	**94098**
2.1.7. Збір соломи	**82998**
2.2. Постійні витрати (п.2.2.1+...+п.2.2.7)	**468096**
2.2.1. Амортизація (якщо нараховується)	
2.2.2. Фонд оплати праці	**86700**
2.2.3. Нарахування на фонд оплати праці	**19068**
2.2.4. Оренда земель сільськогосподарського призначення	**190896**
2.2.5. Інші витрати	**51096**
2.2.6. Поточний ремонт техніки	**66396**
2.2.7. Адміністративні витрати	**53940**
3. Податки	**5510**
4. Чистий прибуток	**298898**

8. РУХ ГРОШОВИХ КОШТІВ

№ рядка	Надходження та витрати	Місяці			
		1	2	3	...
1.	**Залишок коштів на початок місяця**	**552500**	**109222**	**218545**	**310069**
2.	**Надходження:**				
2.1	Виручка від реалізації	**185700**	**227300**	**242100**	...
2.2	Грантові кошти (кошти інвестора)	142500			
3.	**Разом надходжень**	**328200**	**227300**	**242100**	...
4.	**Витрати**				
4.1	Сировина та матеріали (насіння ячменю ярого та технічної коноплі)				
4.2	Підготовка ґрунту (оранка, культивація, боронування, знищення бур'янів)			39000	
4.3	Мінеральні добрива				
4.4	Засоби захисту рослин, мікродобрива				
4.5	Послуги з найму сівалки для посіву				
4.6	Послуги з найму комбайна для збирання врожаю	31366	31366	31366	
4.7	Збір соломи		41499	41499	
4.8	Заробітна плата	12229	12229	4723	...
4.9	Нарахування на заробітну плату	2689	2689	1039	...
4.10	Обладнання	695000			
4.11	Оренда земель сільськогосподарського призначення	15908	15908	15908	...
4.12	Інші витрати	4258	4258	4258	...
4.13	Поточний ремонт техніки	5533	5533	5533	...
4.14	Адміністративні послуги	4495	4495	4495	...
4.15	Єдиний податок IV групи			**2755**	
5.	**Разом витрат**	**771478**	**117977**	**150576**	...
6.	**БАЛАНС (рядок 1 + рядок 3) – рядок 5)**	**109222**	**218545**	**310069**	...

Цінність бізнес-плану

Дає можливість визначити життєздатність організації (фірми) в умовах конкуренції

Слугує важливим інструментом для пошуку ділових партнерів

Дає можливість отримати фінансування для свого бізнесу

Містить орієнтири щодо того, як має розвиватися фірма

МІНІСТЕРСТВО
РОЗВИТКУ ЕКОНОМІКИ, ТОРГІВЛІ ТА
СІЛЬСЬКОГО ГОСПОДАРСТВА УКРАЇНИ

Підтримка розвитку підприємництва в сільській місцевості

МІНІСТЕРСТВО
РОЗВИТКУ ЕКОНОМІКИ, ТОРГІВЛІ ТА
СІЛЬСЬКОГО ГОСПОДАРСТВА УКРАЇНИ

Програми державної підтримки на 2020 рік

1. Фінансова підтримка розвитку ФГ
2. Фінансова підтримка **ФГ** на поворотній основі через Український Державний фонд (безвідсоткові кредити)
3. Державна підтримка через доплати на користь застрахованих осіб - членів/голови СФГ
4. Державна підтримка розвитку тваринництва та переробки с/г продукції
5. Фінансова підтримка розвитку садівництва, виноградарства та хмелярства
6. Часткова компенсація вартості с/г техніки та обладнання вітчизняного виробництва
7. Фінансова підтримка заходів в агропромисловому комплексі шляхом здешевлення кредитів
8. Додаткові програми державної підтримки

МІНІСТЕРСТВО
РОЗВИТКУ ЕКОНОМІКИ, ТОРГІВЛІ ТА
СІЛЬСЬКОГО ГОСПОДАРСТВА УКРАЇНИ

Фінансова підтримка розвитку фермерських господарств*

Умови: чистий дохід до 20 млн грн

Дотація за утримання корів
5 тис грн (не більше 250 тис грн)
від 5 ідентифікованих та зареєстрованих корів

Часткова компенсація витрат на надані дорадчі послуги
виплата 90% вартості, але не більше 10 тис грн

Субсидія на одиницю оброблюваних угідь

новоствореним ФГ - 3 тис грн на 1 га, але не більше 60 тис грн на одне ФГ

с/г обслуговуючому кооперативу

Компенсація вартості техніки та обладнання (власні та кредитні кошти)

70% вартості до 3 млн на 1 кооператив

Бюджет 380 млн грн

*Постанова КМУ від 07 лютого 2018 року № 106 (зі змінами) 03.06.2020 № 447

Фінансова підтримка на поворотній основі (безвідсоткові кредити) через Український державний фонд підтримки ФГ

Умови: усі ФГ на конкурсних засадах**

Фінансова підтримка - безвідсоткові кредити до 500 тис. грн до 5 років одному ФГ

Бюджет 67 млн грн

Постанова КМУ № 1102-2004-п від 25 серпня 2004
**Окрім ФГ, які мають заборгованість перед Фондом, яких визнано банкрутами, порушено справу про банкрутство, які перебувають у стадії ліквідації, виявлено факти незаконного одержання та/або нецільового використання коштів

Державна підтримка через доплати на користь застрахованих осіб - членів/голів СФГ

Доплата
10 років у розмірі від 0,9 до 0,1 мінімального страхового внеску, за умови сплати решти внеску

Доплати без набуття статусу юридичної особи ЄСВ

Бюджет 20 млн грн

*Постанова КМУ від 22.05.2019 № 565

МІНІСТЕРСТВО
РОЗВИТКУ ЕКОНОМІКИ, ТОРГІВЛІ ТА
СІЛЬСЬКОГО ГОСПОДАРСТВА УКРАЇНИ

Державна підтримка розвитку тваринництва та переробки сільськогосподарської продукції

Умови: усі ФГ** на конкурсних засадах

Відшкодування вартості закуплених племінних тварин, бджіл, сперми та ембріонів до 50% вартості	31 500 грн за одну голову телиці, нетеля, корови 10 000 грн за одну голову свинки або кнурця 11 000 грн за одну голову вівцематки, барана, ярки 100 грн за одну племінну матку 500 грн за один бджолиний пакет 100 грн за одну дозу сперми бугаїв 300 грн за одну дозу сексованої сперми бугаїв 100 грн за одну дозу сперми кнурів 500 грн за один ембріон великої рогатої худоби)
Відшкодування вартості тваринницьких об'єктів (до 30% вартості)	
Дотація за бджолосім'ї (за наявні від 10 до 300 бджолосімей у розмірі 200 грн за бджолосім'ю)	
Відшкодування вартості об'єктів із зберігання та переробки зерна (до 30 % вартості)	
Компенсація вартості об'єктів, профінансованих за рахунок банківських кредитів (до 25% обсягу залучених кредитних коштів для отримувачів 2018-2019 років)	

Бюджет 1 млрд грн

Постанова КМУ від 07.02.2018 № 107 (зі змінами)

МІНІСТЕРСТВО
РОЗВИТКУ ЕКОНОМІКИ, ТОРГІВЛІ ТА
СІЛЬСЬКОГО ГОСПОДАРСТВА УКРАЇНИ

Фінансова підтримка розвитку садівництва, виноградарства та хмелярства

Умови: < 25 млн грн на одного суб'єкта

Придбання садивного матеріалу
до 80% вартості

Спорудження шпалери і встановлення систем краплинного зрошення

до 30% вартості

Нове будівництво та реконструкція холодильників, цехів

до 30% вартості

Придбання ліній товарної обробки плодів та ягід виробниками

до 30% вартості

Придбання техніки та обладнання (зокрема іноземного)

до 30% вартості

Бюджет 400 млн грн

Постанова КМУ від 15.07. 2005 року № 587 (зі змінами)

Часткова компенсація вартості с/г техніки та обладнання вітчизняного виробництва

Умови: 25% вартості техніки

Юридичні особи та фізичні особи – підприємці – сільгоспвиробники

питома вага с/г продукції не менше 75% вартості всіх товарів

Не надається с/г товаровиробникам, стосовно яких порушено справу про банкрутство яких визнано банкрутами, тим, що ліквідуються, мають заборгованість перед бюджетом

Бюджет 437 млн грн

Постанова КМУ від 01.03. 2017 року № 130 (зі змінами)

Часткова компенсація вартості с/г техніки

agro.me.gov.ua/ua/pidtrimka/kompensaciya-sg-tehniki/stan-finansuvannya-u-2020-roci

ІНФОРМАЦІЙНО-АНАЛІТИЧНИЙ ПОРТАЛ АПК УКРАЇНИ

1545
Урядова гаряча лінія

Про нас | Напрями | Державна підтримка | Інвесторам | Громадськості | Останні події | Контакти

Головна / Державна підтримка / Компенсація с/г техніки / Стан фінансування у 2020 році

Стан фінансування у 2020 році

Опубліковано 08 жовтня 2020 року, 12:46

Перелік одержувачів часткової компенсації за придбану с/г техніку вітчизняного виробництва за грудень 2019 року - серпень 2020 року

Надрукувати | Твітнути | Поділитися

Часткова компенсація вартості с/г техніки

ТОВ «АФ «Агротіс», Мар'їнський р-н
320041,68 грн.

СТОВ «Вікторія», Мангушський р-н
406645,83 грн.

ФГ «Агроленд-2018», Нікольський р-н
405625,00 грн.

Більше 300,0 тис. грн.

Часткова компенсація вартості с/г техніки

ТОВ «САДИ ДОНБАСУ», Костянтинивський р-н
15000,00 грн.

ФГ «ДИНАСТІЯ-1», Слов'янський р-н
29112,50 грн.

СТОВ «ЗЛАГОДА», Костянтинівський р-н
21666,67 грн.

До 30,0 тис. грн.

Дякую за увагу!

Адреса: 85363, вул. Шевченко, 36, с. Гнатівка,
Покровський р-н, Донецька обл.

Телефон: 050-50-58-123
E-mail: volenshchuk_nataliia@ukr.net, agro-consalt@ukr.net